



# NUESTRA MISIÓN

*Mejorar la vida de los que conocemos ayudándolos a que logren sus metas.*



*1) Introduciéndolos a una forma más saludable de hacer su super*

*2) Poniendo a su alcance una opción de generar un ingreso extra o de sustituir su ingreso actual recomendando **Melaleuca***

# CÓMO GANAMOS?

Durante 35 años, Melaleuca ha desarrollado una oportunidad empresarial para que la gente promedio pueda emprender un negocio en el que virtualmente no hay riesgo y el potencial de crecimiento es ilimitado.

Creemos que aquellos que no nacieron adinerados y que no están en un alto nivel corporativo deberían tener la misma oportunidad de salir adelante en la vida.

Hasta finales del año pasado, Melaleuca ha pagado más de **5,800 millones de dólares** a **familias** como la mía y como la tuya.

La clave del crecimiento es la excelente línea de productos Melaleuca para el bienestar.

**“Nuestro éxito se debe a que nuestros productos para el bienestar son los mejores del mercado”**

# BASE Y FUNDAMENTO DE TU NEGOCIO

Todo se basa en tener clientes satisfechos que siguen comprando los productos Melaleuca mes tras mes porque tienen más energía y se sienten más saludables.

La mayoría de los clientes de Melaleuca son Socios Preferenciales que compran todos los meses, usted podrá ganar un ingreso mensual considerable por el resto de su vida.

Sus ingresos dependerán de la cantidad de clientes leales que tenga y de cuánto compren cada mes.

Al igual que con cualquier otro negocio, para tener éxito se requiere esfuerzo, diligencia, perseverancia y liderazgo, pero el resultado podría marcar un gran cambio en su vida.

# COMISIONES

**Formula para Calcular las diferentes COMISIONES:**

(Total de Puntos \* Porcentaje de Comision) \* 12

## • CLIENTES PERSONALES

Los que refieres TU personalmente a Melaleuca

CP nuevo

Se paga los 3 primeros meses del cliente

$$50\% \left[ 50 \text{ puntos} * 50\% \right] * 12$$

$$25 * 12 = \$300$$

Cliente

Preferencial

Se paga a partir del 4to mes del cliente

$$7/14/20\% \left[ 50 \text{ puntos} * \% \right] * 12$$

PORCENTAJE	NO. CLIENTES PERSONALES
7%	1 a 7
14%	8 a 19
20%	20 ó más

$$50 \text{ puntos} * 7\% = 3.5 * 12 = 42$$

$$50 \text{ puntos} * 14\% = 7 * 12 = 84$$

$$50 \text{ puntos} * 20\% = 10 * 12 = 120$$

# COMISIONES

**Formula para Calcular las diferentes COMISIONES:**

$(\text{Total de Puntos} * \text{Porcentaje de Comision}) * 12$

## • CLIENTES NO PERSONALES

Los que refiere a Melaleuca alguien de tu equipo

### CLIENTE NO PERSONAL

Se paga de todos los clientes referidos por cualquier promotor de tu equipo hasta 7 generaciones

$$7\% \left[ 50 \text{ puntos} * 7\% \right] * 12$$

$$3.5 * 12 = \$42$$

# Referir clientes es ventajoso

	Comisión por Presentación del Producto mejorado	Sedes Preferenciales	Puntos por Productos de cada pedido	Porcentaje de comisión	Comisión total por cada cliente inscrito personalmente	Comisión mensual total con la Comisión por Presentación del Producto mejorado
Mes 1	Clientes nuevos	10	50	50 %	\$300	\$3,000
	<b>COMISIÓN TOTAL DEL PRIMER MES</b>					<b>\$3,000</b>
Mes 2	Clientes del primer mes	10	50	50 %	\$300	\$3,000
	Clientes nuevos	4	50	50 %	\$300	\$1,200
<b>COMISIÓN TOTAL DEL SEGUNDO MES</b>						<b>\$4,200</b>
Mes 3	Clientes del primer mes	10	50	50 %	\$300	\$3,000
	Clientes del segundo mes	4	50	50 %	\$300	\$1,200
	Clientes nuevos	4	50	50 %	\$300	\$1,200
<b>COMISIÓN TOTAL DEL TERCER MES</b>						<b>\$5,400</b>

**COMISIÓN TOTAL DE LOS 3 PRIMEROS MESES \$12,600**

Mes 4	Clientes mes 1	10	50	20%	\$120	\$1200
	Clientes mes 2	4	50	50%	\$300	\$1200
	Clientes mes 3	4	50	50%	\$300	\$1200
	Nuevos	4	50	50%	\$300	\$1200
<b>COMISIÓN TOTAL DEL CUARTO MES</b>						<b>\$4,800</b>

**COMISIÓN TOTAL EN 4 MESES  
\$17,400**

**“Más bonos”**

→ 4 CP a partir del 4to mes = \$480

# BONOS

Pago único que nos da MELALEUCA cada que alcanzamos una de las 47 metas pre establecidas, las cuales son las mismas para TODOS!!!

**PUNTOS DE LIDERAZGO:** Se generan en cada inscripción de un CLIENTE NUEVO

3 Puntos para el matriculador  
2 Puntos para el presentador

**NOTA:** 1 punto extra al presentador si el cliente pide un paquete en su primer pedido



## PAQUETES

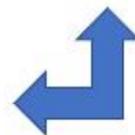
**PROMEDIO DE PUNTOS DE LIDERAZGO:**

Suma los PL de 3 meses y Divide entre 3

MARZO 5 + ABRIL 10 + MAYO 3 = 18 PL / 3 = 6

ESTATUS	CP	VOLUMEN	DIRECTORES PERSONALES	PROM PUNTOS DE LIDERAZGO	BONO DE AVANCE
DIR 1	8	---	---	1	\$1000
DIR 2	10	1000	---	2	\$2000
DIR 3	11	2500	1	3	\$5000
DIR 4	12	5000	2	4	\$5000
DIR 5	13	7500	2	5	\$5000

**MARCAPASOS:**  
duplica este bono



# MISIÓN DE MELALEUCA

“Ayudar a la gente a lograr sus metas”

MIENTRAS MÁS AYUDES A OTROS A LOGRAR SUS METAS MÁS BENEFICIOS ECONÓMICOS RECIBIRÁS.

## Bonificación para mentores

Cuando TUS INSCRITOS PERSONALES avancen se te paga su BONO DE AVANCE o su BONO MARCAPASOS

### REQUISITO DEL BONO:

Directores y Directores 2 --- Promedio PL 1 punto  
Directores 3, 4 y 5 --- Promedio PL 5 puntos  
Directores 6 + --- Promedio PL 10 puntos

## Bonificación para mentores expandida:

A partir de Director 3 en adelante

Ganas el 100 % de la bonificación por avance de los promotores de tus PROMOTORES PERSONALES

O SEA, GANAS LOS AVANCES DE TUS NIETOS

# "Ayudar a la gente a lograr sus metas"

	Comisión por Presentación del Producto mejorado	Sedes Preferenciales	Puntos por Productos de cada pedido	Porcentaje de comisión	Comisión total por cada cliente inscrito personalmente	Comisión mensual total con la Comisión por Presentación del Producto mejorado
Mes 1	Clientes nuevos	10	50	50 %	\$300	\$3,000
	<b>COMISIÓN TOTAL DEL PRIMER MES</b>					<b>\$3,000</b>
Mes 2	Clientes del primer mes	10	50	50 %	\$300	\$3,000
	Clientes nuevos	4	50	50 %	\$300	\$1,200
<b>COMISION TOTAL DEL SEGUNDO MES</b>						<b>\$4,200</b>
Mes 3	Clientes del primer mes	10	50	50 %	\$300	\$3,000
	Clientes del segundo mes	4	50	50 %	\$300	\$1,200
	Clientes nuevos	4	50	50 %	\$300	\$1,200
<b>COMISION TOTAL DEL TERCER MES</b>						<b>\$5,400</b>
<b>COMISION TOTAL DE LOS 3 PRIMEROS MESES</b>						<b>\$12,600</b>

Mes 4	Clientes mes 1	10	50	20%	\$120	\$1200
	Clientes mes 2	4	50	50%	\$300	\$1200
	Clientes mes 3	4	50	50%	\$300	\$1200
	Nuevos	4	50	50%	\$300	\$1200
<b>COMISIÓN TOTAL DEL CUARTO MES</b>						<b>\$4,800</b>

AVANCE A D1 = \$1000  
 MARCAPASOS = \$1000  
 INICIO RAPIDO = \$1000  
 BONOS MES 1 = \$3000  
 COMISIONES = \$3000

El segundo mes tienes suficientes **CLIENTES PERSONALES** para avanzar a D2, pero tu **VOLUMEN** es de 700 puntos

Para conseguir tu avance debes Desarrollar al menos un D1.

AVANCE A D2 = \$2000  
 MARCAPASOS = \$2000  
 BONOS MES 2 = \$4000  
 COMISIONES = \$4200



El 100% del Bono de Avance a Director 1 de tu promotor en MARCAPASOS \$2000

**\$10,200**

**Estatus**  
(Nivel de comisión)

Requisitos							Bonificaciones	
Número de clientes personales activos	Promedio mensual de puntos de liderazgo	Volumen mensual de la organización	PEG mensual (siglas en inglés de Personal Enrollee Group Volume o volumen del grupo de inscritos personales)	Directores personales activos	Directores Superiores personales activos	Bonificación por avance	Bonificación Marcapaso	

**DIRECTOR**

Director	8	1				\$1,000	\$2,000
Director 2	10	2	1,000			\$2,000	\$4,000
Director 3	11	3	2,500	1,000	1	\$5,000	\$10,000
Director 4	12	4	5,000	2,500	2	\$5,000	\$10,000
Director 5	13	5	7,500	5,000	2	\$5,000	\$10,000
Director 6	14	6	10,000	7,500	3	\$6,000	\$12,000
Director 7	15	7	12,500	10,000	3	\$7,000	\$14,000
Director 8	16	8	15,000	12,500	4	\$8,000	\$16,000
Director 9	18	9	17,500	15,000	4	\$10,000	\$20,000

**Estatus**

**Plazo**  
(meses después de la inscripción)

Director	2
Director 2	3
Director 3	4
Director 4	5
Director 5	6
Director 6	7
Director 7	8
Director 8	9
Director 9	10
Director Superior	12

**Bonificación mensual para autos:** Cuando avance a Director Superior, Melaleuca le pagará una bonificación para que compre un coche nuevo. Y cuando avance a Director Ejecutivo, Nacional y Corporativo le pagará para dos autos nuevos.



**Director Superior**  
**\$5,000**  
 MENSUALES

**Director Ejecutivo**  
**\$10,000**  
 MENSUALES

**Director Nacional**  
**\$12,000**  
 MENSUALES

**Director Corporativo**  
**\$15,000**  
 MENSUALES

20 CP

5 DP

10 PL

20,000

PTOS

20 CP

10 DP

15 PL

50,000

PTOS

DE3 = DS

20 CP

10 DP

15 PL

140,000

PTOS

4 DS

1 DE